

Общая информация о Программе по привлечению клиентов .....	2
1. Условия участия Партнерской программы по привлечению клиентов.....	2
2. Оформление документов .....	2
3. Порядок привлечения клиентов .....	3
4. Начисление бонусов.....	4
5. Накопление и конвертация бонусов.....	4
6. Порядок выплат .....	5
6.1. Конвертировать бонусы в рубли .....	5
6.2. Прислать закрывающие документы .....	5
6.3. Выплата вознаграждения .....	5
7. Контактная информация .....	5

## Общая информация о Программе по привлечению клиентов

### Термины и определения

**Партнер** – лицо, соответствующее критериям, указанным в п. 1 Партнерской программы по привлечению клиентов (далее – Партнерская программа) и ставшее ее участником.

**Сайт** – веб-сайт компании 1С-Битрикс, расположенный в сети Интернет по адресу <http://bitrix24.ru>

**Партнерский сайт** – веб-сайт компании 1С-Битрикс, расположенный в сети Интернет по адресу <http://partners24.1c-bitrix.ru>

**Карточка партнера** – страница Партнерского сайта, где содержится информация о Партнере (создается на основе информации, указанной в Анкете).

**Реферальная ссылка** - ссылка на Сайт со спец. параметром (с ID Партнера), перейдя по которой, клиент привязывается к Партнеру сразу после создания облачной версии «1С-Битрикс24».

**Активный клиент** - компания, зарегистрированная в облачной версии «1С-Битрикс24», в которой более 3 пользователей интранета и которая ведет активную деятельность в «1С-Битрикс24» в течение месяца, не считая дня регистрации.

**Бонус** – очки, получаемые партнером за привлечение новых Активных клиентов, а также за оплаты коммерческих тарифов привлеченных ранее клиентов.

**Промокод** – комбинация символов, которая позволяет с помощью специальных предложений и скидок привлечь и прикрепить к аккаунту Партнера клиентов.

### 1. Условия участия Партнерской программы по привлечению клиентов

Участниками программы по привлечению клиентов могут стать:

- юридические лица;
- индивидуальные предприниматели.

Программа действует только для облачной версии продукта «1С-Битрикс24» на территории Российской Федерации.

Партнеры могут привлекать клиентов облачной версии «1С-Битрикс24», получать за это и накапливать бонусы, а затем конвертировать их в рубли в порядке и на условиях, изложенных в настоящей Программе. Данная возможность действует только на территории Российской Федерации.

### 2. Оформление документов

Чтобы получать бонусы за привлечение клиентов и в дальнейшем иметь возможность их конвертировать в рубли, необходимо оформить договор. Для оформления договора Партнеру необходимо самостоятельно пройти проверку на сайтах контролирующих органов. В свою очередь 1С-Битрикс по требованию контролирующих органов РФ, также проводит преддоговорную проверку компании Партнера. Договор заключается с ООО «1С-Битрикс» через присоединение (Партнеру нужно прислать компании 1С-Битрикс заявление о присоединении к договору, это заявление можно скачать в личном кабинете).

Отправить заявление и в дальнейшем обмениваться закрывающими документами можно только через электронный документооборот.

Обмен документами выполняется через системы ЭДО Такском, Диадок и СБИС. Для этого Партнеру понадобится получить электронную цифровую подпись (для компании Партнера, если у нее еще нет). И подключиться к одной из перечисленных систем электронного документооборота. Через ЭДО будем обмениваться всеми документами, начиная от заявления о присоединении к договору до получения актов на выплату.

### 3. Порядок привлечения клиентов

Партнер может «привязать» к своему аккаунту клиента, с которым ведет переговоры о продаже «1С-Битрикс24» или об обучении, используя по своему выбору следующие инструменты:

#### По 31.12.2025:

- [Реферальная ссылка](#) - ссылка на Сайт со спец. параметром (с ID Партнера). Ссылка может размещаться Партнером на свое усмотрение любым выбранным им способом, не запрещенным действующим законодательством. Клиенты, которые перейдут по этой реферальной ссылке на Сайт и зарегистрируют свой облачный «1С-Битрикс24», будут добавлены в список клиентов соответствующего Партнера.

- [Промокод на спецпредложение](#) - промокод, который дает клиенту возможность использовать дополнительное расширение (5Гб места в облаке на полгода и год) к бесплатному «1С-Битрикс24» (облачная версия). Промокод могут использовать все, в том числе текущие клиенты, у которых уже есть облачная версия «1С-Битрикс24».

Применяется для каждого клиента только один раз, на один бонус. Т.е. если клиент уже использовал промокод на бонус (любой), больше для него другие бонусы (по любому другому промокоду) не применяются. Привязка к Партнеру срабатывает в любом случае, даже если клиент был закреплен за другим Партнером.

- [Персональная ссылка на покупку](#) - создается персонально для конкретного клиента. Действует один раз. Скидка и привязка к Партнеру выполняется в том случае, если клиент переходит с бесплатного тарифа на любой платный или переходит на более высокий тариф (даже если клиент был привязан к другому Партнеру).

- [Оплата счета](#) - когда клиент оплатил счет за облачную версию «1С-Битрикс24», который ему выставил Партнер, он привязывается к Партнеру.

- [Ссылка из NFR Битрикс24](#) - реферальная ссылка автоматически ставится в баннер, когда Партнер делится файлами с клиентами из своей NFR. Привязка работает только для новых клиентов, у которых еще нет облачного «1С-Битрикс24».

- **Мигратор** – программный продукт, предназначенный для переноса исключительно в облачную версию «1С-Битрикс24» пользовательских данных клиента из сторонних CRM-систем, систем управления задачами, баз данных и т.п. и опубликованный Партнером в каталоге Маркетплейс. Привязка работает в момент установки клиентом Мигратора, при условии, что этот клиент не привязан к другому Партнеру. Список клиентов, которых Партнер «привяжет», расположен в его личном кабинете.

#### С 01.01.2026

- **Мигратор** – программный продукт, предназначенный для переноса исключительно в облачную версию «1С-Битрикс24» пользовательских данных клиента из сторонних CRM-систем, систем управления задачами, баз данных и т.п. и опубликованный Партнером в каталоге Маркетплейс. Привязка работает в момент установки клиентом Мигратора, при условии, что этот

клиент не привязан к другому Партнеру. Список клиентов, которых Партнер «привяжет», расположен в его личном кабинете.

#### **4. Начисление бонусов**

Партнеру начисляются бонусы в следующем размере:

##### **По 31.12.2025:**

– **100** бонусов за каждого нового активного клиента, который регистрируется по реферальной ссылке Партнера (разовое начисление). Активным клиентом признается компания, зарегистрированная в «Битрикс24», в которой более 3 пользователей интранета и которая ведет активную деятельность в «Битрикс24» в течение месяца, не считая дня регистрации;

– **50%** от суммы первой покупки клиента (разовое начисление). В случае привязки клиента через Мигратор, первой покупкой считается наиболее ранняя покупка, совершенная как после даты установки Мигратора, так и за 30 календарных дней до;

– **20%** от суммы последующих покупок клиента, когда клиент продлевает тариф в течение 3 лет, с момента регистрации клиента в облачной версии «1С-Битрикс24».

##### **С 01.01.2026**

– **50%** от суммы первой покупки клиента (разовое начисление). В случае привязки клиента через Мигратор, первой покупкой считается наиболее ранняя покупка, совершенная как после даты установки Мигратора, так и за 30 календарных дней до;

– **20%** от суммы последующих покупок клиента, когда клиент продлевает тариф в течение 3 лет, с момента регистрации клиента в облачной версии «1С-Битрикс24».

**Обратите, пожалуйста, внимание!** Бонусы начисляются только с покупки платных тарифов облачного «1С-Битрикс24» напрямую у компании 1С-Битрикс. Со всех остальных платежей, которые клиент может сделать в 1С-Битрикс, бонусы не начисляются.

#### **5. Накопление и конвертация бонусов**

Право на вознаграждение возникает только после конвертации бонусов (из расчета один рубль за каждый бонус) и предоставления документов (актов).

Компания 1С-Битрикс не несет никаких обязанностей по денежной выплате бонусов как и предоставление каких-либо иных возмещений в счет бонусов, которые не были конвертированы в рубли в течение срока действия договора.

Бонусы не являются денежными средствами, не могут быть использованы в счет оплаты (полной либо частичной), не могут обмениваться, передаваться или быть объектом продажи.

В случае расторжения партнерских отношений бонусы аннулируются и не выплачиваются. За нарушение условий Партнерской программы компания 1С-Битрикс вправе аннулировать накопленные бонусы.

## 6. Порядок выплат

### 6.1. Конвертировать бонусы в рубли

Если сумма накопленных бонусов меньше 5 000, конвертация не выполняется. Бонусы продолжают накапливаться, они не пропадут и не сгорят (никаких ограничений по времени накопления или активности бонусов нет).

Если сумма накопленных бонусов больше или равна 5 000, [запросить конвертацию](#) можно в любой момент в течение срока действия Договора.

### 6.2. Прислать закрывающие документы

Партнер присылает [акт](#) (и счет-фактуру, если Партнер является плательщиком НДС), на основании которого мы выплачиваем вознаграждение.

В акте и счет-фактуре Партнер указывает сумму вознаграждения. Сумму вознаграждения Партнер может увидеть [в личном кабинете](#). В течение 3 рабочих дней с даты получения акта и счет-фактуры его подписываем со стороны 1С-Битрикс или отклоним в случае наличия возражений.

### 6.3. Выплата вознаграждения

Вознаграждение выплачивается на расчетный счет Партнера в течение 10 рабочих дней с момента подписания акта. Вознаграждение выплачивается только после заполнения [заявления о присоединении](#) и после получения акта и его проверки.

## 7. Контактная информация

Партнерский отдел «1С-Битрикс»

Время работы: с **10:00** до **19:00** по московскому времени

E-mail: [partners24@1c-bitrix.ru](mailto:partners24@1c-bitrix.ru)